

✍ Esther Riphagen

Medispace verhuurt in Europa medische trailers met apparatuur voor MRI- en CT-scans. Managing director Sander de Mooij vertelt hoe het verhuren in zijn werk gaat en wat de mogelijke gevolgen van de brexit voor het bedrijf zijn.



# De medische scantrailer

## Wat voor producten hebben jullie?

“Medispace beschikt over een vloot van flexibele, mobiele en modulaire oplossingen voor de medische beeldvorming. Denk aan technieken als CT, MRI, PET/CT of röntgen. We verkopen en produceren deze systemen niet maar verhuren ze aan onze klanten. We zijn eigenlijk een soort ‘rentalcar’ voor de medische beeldvorming.”

## Wie zijn jullie afnemers?

“Dat kunnen ziekenhuizen of particuliere instellingen zijn, maar ook leveranciers van medische beeldvorming zoals Siemens en GE Healthcare en anderen. Stel dat er een verbouwing in een ziekenhuis plaatsvindt, dan kunnen wij zorgen voor een tijdelijke oplossing. Het komt ook voor dat er technische problemen bij ziekenhuizen zijn waardoor systemen niet werken. We kunnen dan op korte termijn systemen verhuren.”

## In welke landen zijn jullie actief?

“De units zijn overal in te zetten en we zijn actief in geheel Europa. Onze units bevinden zich in onder andere Finland, Zweden, Duitsland en Zwitserland. We zijn gestart in het Verenigd Koninkrijk (VK) en daar zijn we momenteel het meest actief. Het zorgsysteem bood hier een goede mogelijkheid omdat de radiodiagnostische beeldvorming wordt uitbesteed aan bedrijven. Zij willen zo effectief mogelijk gebruik maken van hun systemen. Er reden dus al veel mobiele units rond.”

## Hoe kijken jullie tegen de brexit aan?

“De brexit kan voor ons best wat roet in het eten gooien als het

gaat om douaneformaliteiten. Onze units staan bij klanten in het VK, moeten we deze dan terughalen? We onderzoeken momenteel of het oprichten van een Britse bv (Ltd) in het VK het zakendoen eenvoudiger zal maken. Daarnaast doen we ook veel zaken in Ierland. Ondanks dat zij wel bij de EU blijven, rijden de trailers dan door het Groot-Brittannië. Brexit is dus zeker een aandachtspunt voor ons.”

## Lopen jullie internationaal tegen problemen aan?

“In Noorwegen moet je wat betreft ziekenhuizen een accountant hebben die de factuur namens het bedrijf verstuurt. We hebben daarom een Noors bedrijf moeten oprichten onder de naam van de accountant. Dit proces was lastig, tijdrovend en kostte veel geld. In Zwitserland is de verhuur omslachtig, omdat we de producten eerst moeten exporteren uit de EU en vervolgens moeten importeren naar Zwitserland. Na de verhuur vindt dit proces omgekeerd plaats. Deze douaneformaliteiten zijn tijdrovend waardoor je minder efficiënt kunt verhuren. Ik hoop dat het met het VK niet deze kant opgaat.”

## Medispace

**Hoofdkantoor:** Zoetermeer

**Aantal werknemers:** 3

**Voornaamste exportlanden:** VK, Scandinavië

**Exportomzet:** 85%

**Website:** www.medispace.eu